Dorfladenbox

REGIONAL SAISONAL BARGELDLOS EINKAUFEN



Das Gründerteam





Johannes Fischerleitner
DER DIREKTVERMARKTER
Verantwortlich für die Hardware



Thomas Fellinger

DER TECHNIKER

Verantwortlich für die Software und den
Automatisierungsprozess



Patrick Schoyswohl

DER MARKETER

Verantwortlich für das Marketing sowie

die Außenkommunikation





100%

Made in Austria

...und in Gründerhand

Warum braucht es die Dorfladenbox?



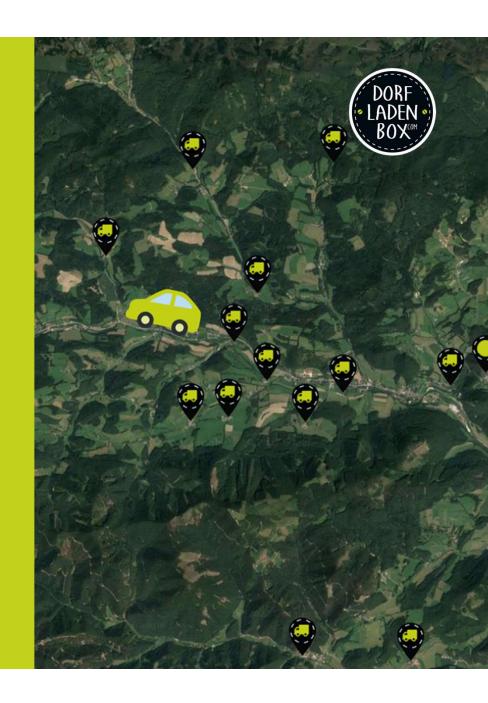
Hofläden pro Wocheneinkauf



Öffnungszeiten der Hofläden



Bezahlmöglichkeiten









5 x 3 m Container









Kameraüberwachung



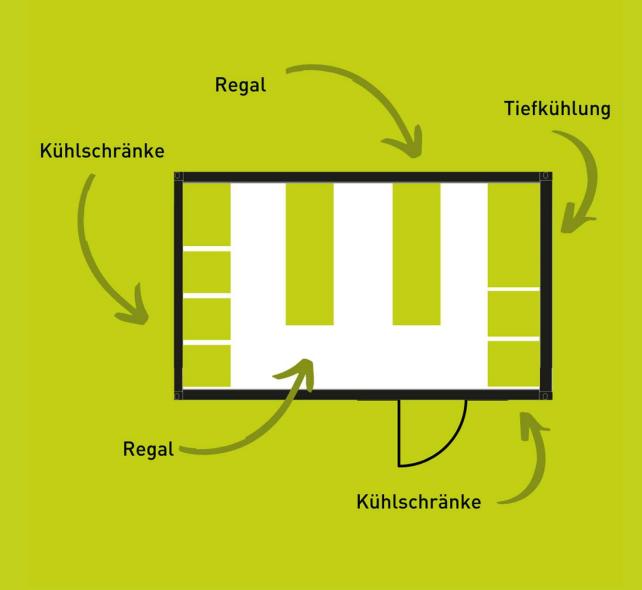
Bargeldlose Bezahlung





Ausreichend Regalfläche

Ø 380 Produkte in der Dorfladenbox







3 weitere Standorte eröffnen in Kürze



Die Franchisenehmer der Dorfladenbox







Passionierte und pensionierte Landwirt*innen

Familien

Student*innen



24/7



REGION



EIGENTUM



DIREKT

Rund um die Uhr frische, regionale Produkte Produkte stammen ausschließlich aus der Region

Produkte gehören bis zum Verkauf den Lieferant*innen

Landwirt*innen verkaufen die Produkte direkt

- Registrierung vorausgesetztApp wird für den Zutritt benötigt
 - Komplette App-Lösung
- Scan der Produkte via Smartphone-Kamera
 - Warenkorb wie in einem Online-Shop
- Unkomplizierte Bezahlung



Welche Zahlungsmöglichkeiten stehen zur Verfügung?

Monatlicher Bankeinzug

- Gesamtrechnung am Monatsende
- Zahlungsdaten in der App hinterlegt
- Nach Erstinstallation
 Bezahlung mit einem Klick

Zahlung mit Kartenterminal

- Sicherheit für Betreiber
- Weniger Bürokratischer Aufwand
- Skepsis von Erstkäufern reduzieren



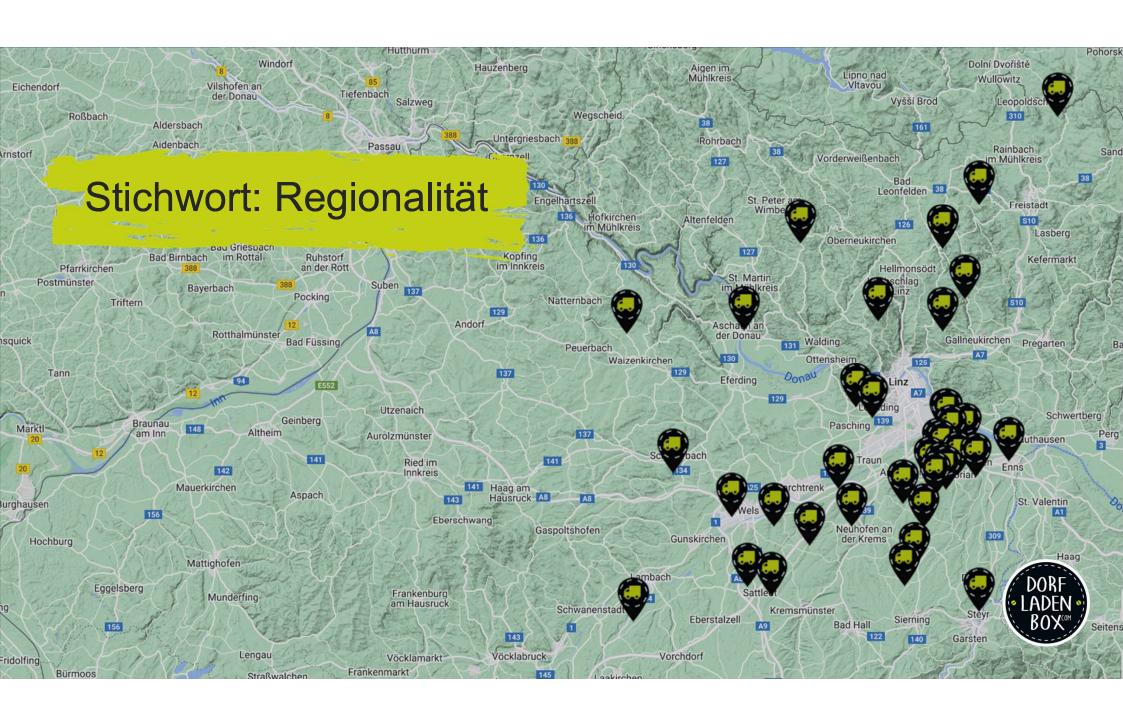
KEIN PHYSISCHES KASSENSYSTEM UND DOCH VIEL MEHR ...

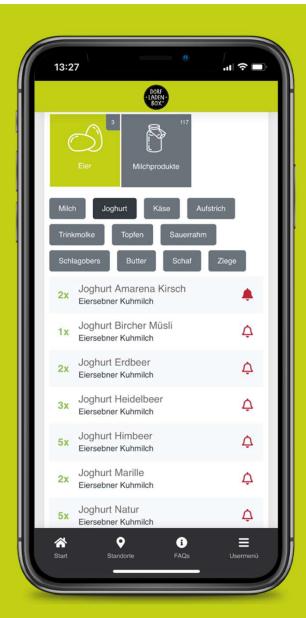














- -> Lagerstand in Echtzeit prüfen
- Produkterinnerung bei Nachlieferung durch die Lieferanten
- Lieferanten-Übersicht

Vorteile für die Lieferanten

- Nachlieferung rund um die Uhr
- Automatische Nachbestellung der Produkte bei den Lieferant*innen
- Mehr Kunden durch ein breiteres Gesamtsortiment
- -> Einsparung an Personalressourcen und Zeit



Nachbestückung durch die Lieferanten

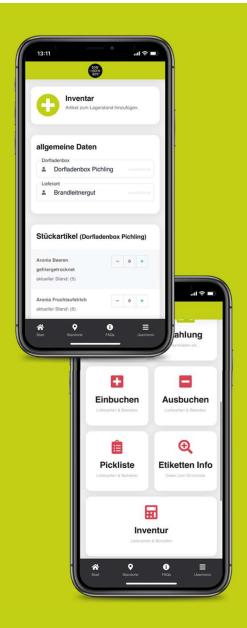
E-Mail Benachrichtigung bei geringer Produktverfügbarkeit

Lieferanten-Zugang in die Dorfladenbox über die App

Eigenständige Nachlieferung der Produkte

Einbuchung der Produkte

über die App



Wie die Betreiber profitieren

- -> Einfachheit
- Wenig Arbeit (lediglich Reinigung)
- Komplette Warenwirtschaft
- -> Buchhaltung erfolgt automatisiert
- -> Abrechnung erfolgt automatisiert
- Durchdachtes Marketingkonzept



Ein Auszug der Funktionen für Betreiber und Lieferanten



- HACCP Konformität -Überwachung der Kühlkette
- Pfandsystem organisiert über die App
- -> Feedbacksystem
- -> Etiketten-Manager

- Überwachung des Jugendschutzes
- -> Gutscheinsystem
- -> Lieferantenportal

Vorteile für die Konsumenten

- Zentraler Einkaufsort für Produkte aus der direkten Umgebung
- Keine beschränkten Hofladen-Öffnungszeiten
- Unkomplizierte Bezahlung
- Beitrag zum Umweltschutz durch die Einsparung unnötiger Transportkilometer der Produkte



Vorteile für die Gemeinde

- -> Wertschöpfung bleibt in der Gemeinde
- Deckung der Lebensmittelversorgung des täglichen Bedarfs
- -> Belebung des Ortskerns
- Stärkung der Region und der lokalen Direktvermarkter
- -> Leerstände wiederverwertbar



Kosten für eine Dorfladenbox

- 40.000 Euro Dorfladenbox inkl. Standardausstattung
 - 5 Kühlschränke, 1 Gefriertruhe, Regalsystem, Licht innen und außen, Steuerung, Videoüberwachung
- 10.000 Euro einmalige Setupgebühr
 - für die 2. Box 5.000 Euro
 - jede weitere Box 3.000 Euro
- 10% vom Netto-Umsatz
 - für echte Regional-Helden nur 8%







